



*da* **COMOLI FERRARI**  
Dal 1929 forniture e soluzioni per impianti

**Più valore,  
tutti i giorni,  
SU MISURA.**

**Abbiamo  
tutto quello  
che SERVE**

## **Il Professionista di oggi deve poter guardare al futuro sapendo di avere al suo fianco un Partner a 360 gradi.**

Nel 2019 abbiamo celebrato i **90 anni dell'azienda** caratterizzati da profondi cambiamenti che hanno cambiato radicalmente il nostro mestiere.

Anni in cui abbiamo saputo evolvere, crescere, cogliere opportunità e distinguerci sul mercato di riferimento.

Anni in cui, oltre ad aver colto le occasioni offerte dall'**innovazione tecnologica**, abbiamo avuto profonda cura e **attenzione per le persone, le relazioni, i comportamenti**.

Ogni giorno lavoriamo per offrire un **servizio di altissimo livello**: un **magazzino fornitissimo**, una **logistica efficiente**, consegne rapidissime, il supporto di **servizi tecnici altamente qualificati**.

In più, offriamo tutto il supporto necessario per l'acquisizione e la realizzazione di importanti opere fornendo **credito, consulenza amministrativa e finanziaria**.

## Il Partner di riferimento

**Per essere il maggiore distributore italiano indipendente non è in discussione che offriamo più valore: lo facciamo da più di 90 anni.**

Il fatto che cresciamo più del nostro mercato è la dimostrazione tangibile del valore aggiunto della nostra offerta. E dai più importanti produttori nazionali e internazionali.

**Un hub  
made in Italy**



Abbiamo chiamato il nostro sistema “hub” poiché è un insieme di punti di contatto, di strumenti e attività che hanno come obiettivo di creare le migliori opportunità per tutti gli operatori del mercato impiantistico.

I **punti di contatto** sono il “dove”, le esperienze che proponiamo sono il “come” riusciamo a fare la differenza.

**Un rapporto  
fortemente  
personalizzato**



Ogni impresa cresce e si sviluppa in modo diverso soprattutto perché è fatta di persone diverse e per questo, per chi vuole crescere con noi, abbiamo **proposte molto personalizzate**, in funzione delle specificità, della dimensione, delle aree di attività, delle competenze interne. **Costruiamo percorsi di crescita** dei rapporti professionali con i nostri Partner fin dall’inizio.

**Prodotti,  
soluzioni,  
consulenza**



Il nostro magazzino ha costantemente a disposizione decine di migliaia di soluzioni anche complesse, i nostri tecnici propongono le **tecnologie più adeguate** alle differenti e specifiche esigenze applicative, di norma le più innovative; i nostri servizi specialistici offrono ogni giorno **consulenze qualificate** su problematiche tecniche e gestionali.



## Partner a 360°

Le certificazioni  
dei produttori



Con i maggiori produttori nazionali e internazionali sviluppiamo da sempre rapporti di partnership che ci permettono di **ampliare la nostra offerta globale** proponendo un approccio che ha come obiettivo di **migliorare la qualità degli impianti, la sicurezza delle persone e delle installazioni**, e semplificare il lavoro quotidiano di tutti i Clienti che vogliono da noi un trattamento speciale per sviluppare la propria attività.

Comoli Ferrari è certificata come **VAR Value Added Reseller** di Schneider Electric specializzata in strumenti di processo Industriale ed è il primo distributore certificato in prodotti e soluzioni Industry, Building Technology, Industrial Strength Networks & Cyber-security.

## Consulenza tecnica specializzata



Dall'idea al collaudo, alla gestione dell'impianto, i nostri tecnici supportano i Clienti in funzione della complessità dell'installazione.

Siamo i primi al mondo ad essere **AVP Authorized Value Provider** di ABB SACE Division e il primo distributore in Europa e tra i primi 3 nel mondo certificato per prodotti e soluzioni di Media Tensione.

Siamo **ISD Industrial Specialist Distributor** di Schneider Electric, certificati in prodotti e soluzioni industriali (automazione e quadri MT e BT).

**Più di 50 specialisti del Settore Tecnico Civile e Industriale** offrono quotidianamente un supporto qualificato nella valutazione e nella scelta di soluzioni per l'installazione.

- **Preventivazione** tecnica e specialistica
- **Gestione** delle commesse
- **Analisi e consulenza** su progetti di impianti completi
- **Supporto** per la realizzazione e il montaggio di quadri elettrici e di automazione industriale
- **Sopralluoghi** con personale qualificato per consulenza tecnica
- **Calcoli illuminotecnici** con simulazione d'ambiente computerizzata

- **INDUSTRIALE**
- **ILLUMINAZIONE**
- **HOME E BUILDING AUTOMATION**
- **SISTEMI DI SICUREZZA**
- **TRATTAMENTO ARIA E CONDIZIONAMENTO**
- **CABLAGGIO STRUTTURATO E RETI WIRELESS**
- **QUADRI CABLATI E TRASFORMATORI**
- **ENERGIE RINNOVABILI**
- **ANTENNE**
- **UTENSILI**

# Cosa offriamo in più

## Un mix di servizi avanzati:

dal prodotto al sistema, alla gestione di progetti.

Acquisire importanti commesse è più facile con il supporto degli esperti Comoli Ferrari.



## Soluzioni di valore

Ogni impresa ha delle caratteristiche peculiari che impongono la scelta di **apparecchiature e soluzioni specifiche**: per ognuna abbiamo una proposta speciale.

I prodotti e le soluzioni che proponiamo sono il risultato di una **selezione continua** che operiamo sul mercato per portare ai nostri Clienti **una proposta tecnico-economica più vantaggiosa** e che produca nel tempo ulteriori ritorni.

## Incentivi personalizzati

I programmi annuali studiati su misura ti permettono di usufruire di **speciali condizioni di acquisto** e di partecipare a numerose iniziative realizzate in collaborazione con i nostri Partner:

# Più di 1000 iniziative promozionali all'anno.

Le **opportunità** non mancano mai. Per i nostri Clienti organizziamo centinaia di **eventi** dalle presentazioni di **nuovi prodotti**, alla partecipazione a **fiere**, visite guidate, momenti specifici di **approfondimento**.

# Logistica

Quel che serve  
dove e quando ti serve

Valuta ora  
il valore della  
**NOSTRA  
PROPOSTA**



I nostri servizi di **logistica centralizzata e territoriale** sono un'eccellenza in termini di avanguardia, efficienza e gestione qualificata: offriamo la migliore risposta capillare a ogni richiesta di materiale elettrico per impianti civili e industriali, con una disponibilità immediata di **oltre 85.000 prodotti**.

Il nuovo magazzino robotizzato può preparare **fino a 1000 righe/ora** e, con le sue 30.000 cassette ha una **capacità di stoccaggio corrispondente a 1.500 bancali**.

**Consegriamo entro 24 ore dall'ordine** in tutto il territorio nazionale (e Canton Ticino) e per ordini effettuati entro le 19.30, la consegna è assicurata la mattina successiva dove preferisci: **in filiale, direttamente in azienda o in cantiere**.



## Consulenza finanziaria



Nell'ultimo anno abbiamo fornito **consulenza** di natura **fiscale-commerciale** in ambito IVA agevolata a circa 1.000 Clienti medio piccoli, spesso dialogando direttamente con i loro consulenti.

Per i Clienti più strutturati la consulenza si è estesa al **commercio IntraCEE e internazionale**, ai contratti per progetti complessi come il padiglione Cibus all'area EXPO - o su nuove iniziative imprenditoriali.

Con società partner abbiamo esteso la consulenza all'**efficienza energetica**, per l'**acquisizione di T.E.E.** e la stipula di **contratti di EPC**, e agli incentivi **Industria 4.0**, con particolare focus sui progetti di ricerca.

## Credito



Diamo **credito a oltre 45.000 clienti l'anno**, con più di 350ML di affidamenti complessivamente gestiti.

Diamo **più credito del sistema bancario**: mediamente i nostri fidi vanno da due a tre volte gli affidamenti concessi dalla prima banca di riferimento del nostro cliente. Abbiamo aiutato centinaia di Clienti a modificare i contratti di commessa, tutelandoli.

Se serve, analizziamo e siamo di supporto nell'interpretazione dei numeri e nell'identificazione della strada finanziaria e organizzativa da intraprendere. Mettiamo a disposizione la nostra conoscenza del mercato e delle committenze **analizzando il rischio di credito connesso** e ci affianchiamo in partnership e con contratti di avalimento consentiamo di partecipare e vincere gare altrimenti non affrontabili.

## Formazione certificata



Che si tratti di **corsi specialisti** o incontri a più ampio spettro, Comoli Ferrari ha fatto della formazione un elemento distintivo.

La nostra azienda organizza da sempre **percorsi formativi**

- con i produttori delle soluzioni che distribuisce, tenuti dai principali esperti a livello internazionale per workshop e corsi sul territorio, anteprime sulle novità di prodotto
- con organismi di categoria, ospitando docenti universitari e i maggiori consulenti per gli aggiornamenti sulle normative

Programmi individuali particolarmente innovativi sono stati attivati per condividere le conoscenze su settori specifici e prevedono **esami di abilitazione con enti di certificazione.**





da Comoli Ferrari  
**SEMPLICEMENTE  
PIÙ OPPORTUNITÀ.**

Abbiamo un  
**PROGRAMMA  
PERSONALIZZATO**  
su misura per te.

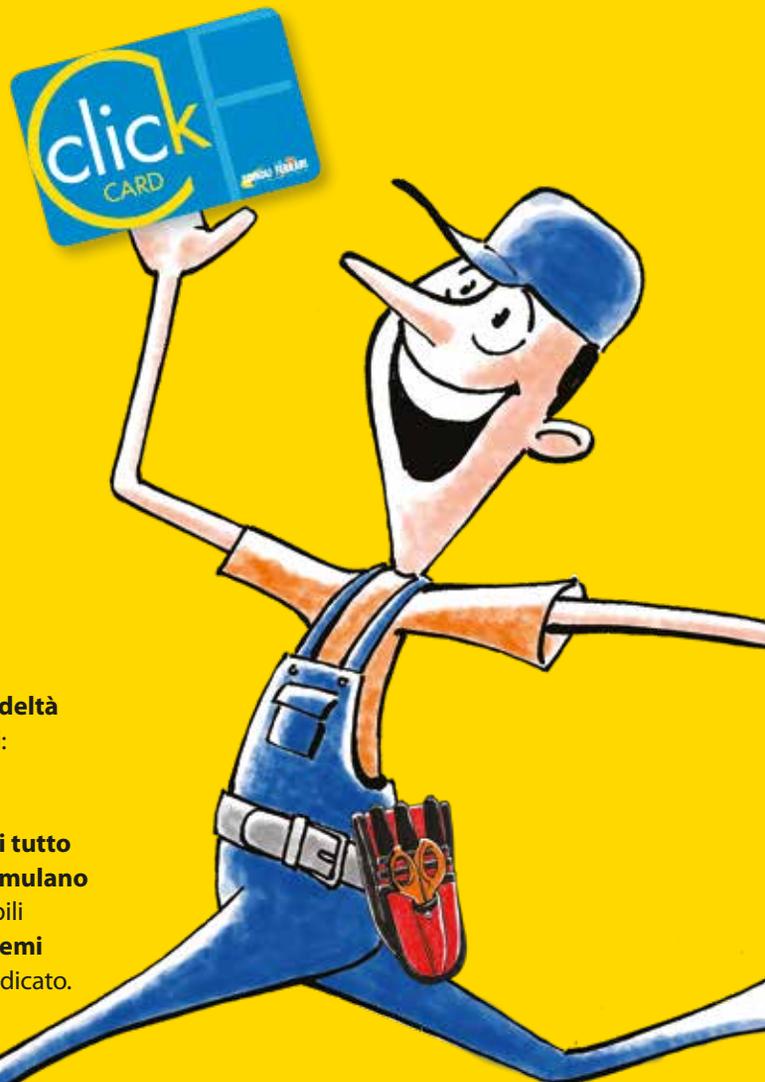
# Fai la CLICK CARD i vantaggi cominciano subito

## Con la Click Card: hai tutto da guadagnare

Con la **nostra carta fedeltà** hai un trattamento speciale in tutti i nostri punti vendita.

La Click Card è il "passaporto" con cui **accedere a un'offerta personalizzata**, una proposta ritagliata su di te, e beneficiare di **opportunità, vantaggi, iniziative speciali, oltre concorsi e operazioni a premi**.

Inoltre, attraverso la Click Card si ha accesso al **programma fedeltà di Comoli Ferrari**: ad ogni acquisto effettuato **presso i punti vendita di tutto il Gruppo si accumulano punti** poi utilizzabili per la **scelta di premi** da un catalogo dedicato.



## I punti vendita



Nei punti vendita Comoli Ferrari trovi tutta l'azienda. Le conoscenze, le esperienze, i modelli operativi sono condivisi. L'informatica, il networking, supporta tutti e estende questo know how anche agli Agenti e ai Consulenti commerciali che operano in filiale e sul territorio, in stretto contatto con i Servizi Tecnici. Un bel **valore aggiunto al tuo servizio, ogni giorno.**

## Le giornate al banco



Sono la **novità introdotta da Comoli Ferrari** che ha riscosso particolare successo per la varietà delle soluzioni proposte dai principali produttori a giornate prefissate con **presentazioni di novità, supporto tecnico in filiale e offerte particolarmente vantaggiose.**

## I due 3ELab



Dal 2012 a Novara, poi a Moncalieri, **sono stati attivati due show point** per avvicinare i Professionisti del settore, ma anche gli utilizzatori finali, alle più avanzate soluzioni per l'impiantistica, l'illuminazione, l'automazione, la domotica, la mobilità elettrica, installate in impianti reali e funzionanti.

## Il sito web, le app, i social, le newsletter



Sono i **punti di contatto virtuale** che permettono di rimanere costantemente aggiornati su tutte le novità del settore impiantistico e sulle iniziative proposte da Comoli Ferrari in tutti i punti vendita.

## Gli Eventi



Come i corsi gli eventi sono uno dei fiori all'occhiello della nostra azienda: per quantità e qualità.

## Il magazine

**6 numeri l'anno**, in filiale, direttamente a casa e sfogliabile online, con tutte le novità, le promozioni e gli approfondimenti tecnici.

**Sempre in contatto**

# SFIDATI

## Il miglior percorso per il tuo successo

Il **programma formativo certificato SFIDATI** che il Gruppo Comoli Ferrari ha attivato con **successo in ambito elettrico** coinvolgendo gli **installatori** in un **percorso strutturato** di **incontri** volti a qualificarne la professionalità. Architetti, progettisti, docenti universitari ed esperti riconosciuti del settore hanno portato i partecipanti ad **acquisire competenze** specifiche in linea con l'evoluzione del mercato.



# COMOLI FERRARI *Academy*

Per vincere le numerose sfide di un mercato in continua evoluzione l'aggiornamento costante è indispensabile per poter restare al passo con il ritmo frenetico dell'innovazione tecnologica e rafforzare il valore della professionalità.

**Comoli Ferrari Academy**, con i suoi webinar, nasce per offrire approfondimenti sulle **novità del settore** e dare supporto ai professionisti attraverso competenze e strumenti che vadano incontro ai bisogni e alle aspettative del Consumatore moderno, sempre più informato ed esigente, e conquistarne la fiducia. I nostri webinar sono uno **strumento formativo agile**, efficiente, pratico e capace di offrire un'esperienza coinvolgente e interattiva. Mettiamo a disposizione le competenze dei nostri **responsabili di prodotto, trainer e tecnici specializzati** per offrire contenuti di valore con l'obiettivo di essere sempre più vicini alle reali esigenze non solo dell'installatore/imprenditore, ma anche dei suoi collaboratori.



Comoli Ferrari  
Impianti elettrici

...e Rivenditori

Comoli Ferrari  
diventa Srl

Grossista di  
materiale  
elettrico...

... e dettaglio  
Elettrodomestici.  
Prima filiale a Biella

L'espansione  
Comoli Ferrari  
diventa SpA

Nuova sede,  
nuova logistica

Nuovo Piano  
Industriale

Prima edizione  
di Elettrica

1929

1933

1946

1955

1962

1972

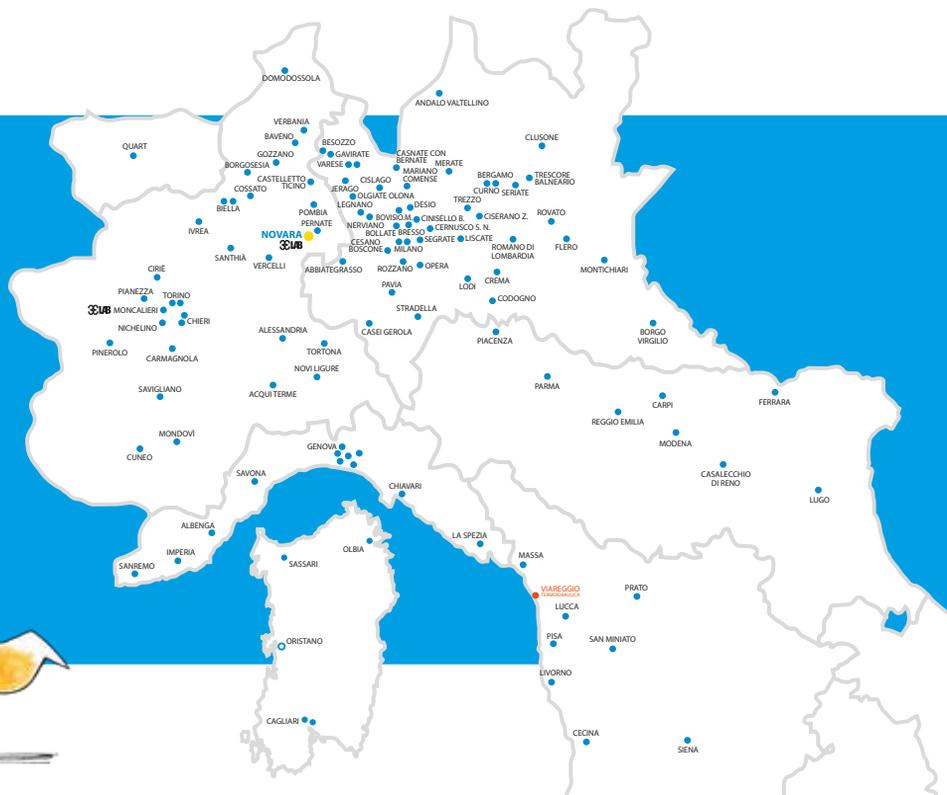
1991

1999

2002



Abbiamo un  
**OBIETTIVO:**  
continuare a  
**CREARE VALORE.**





## Sorridi al futuro.

**Creare valore** per chiunque abbia **un interesse da condividere con la nostra azienda** è un obiettivo che perseguiamo da sempre. Il Gruppo Comoli Ferrari ha superato il **traguardo dei 90 anni** con un **capitale di conoscenza immenso**.

Siamo **l'azienda più "vecchia"** del mercato **guidata dal management più giovane**. Abbiamo la maggiore copertura territoriale, siamo il **maggiore distributore** di materiale elettrico indipendente italiano e **siamo consapevoli del nostro ruolo**.

Vogliamo **continuare a creare valore** per chi lavora con noi, per i territori che ci ospitano, per tutti.

Saremo onorati di continuare a farlo anche con te.

# SMILE THE FUTURE





## I numeri

**380** fornitori

**45.000** clienti

**85.000** prodotti nelle 24 ore

**111** punti vendita in 8 regioni

**1100** collaboratori

**50** tecnici

**200** consulenti commerciali

**250** addetti alla vendita

**140** agenti



Corri con noi  
e assapora il piacere di **VINCERE**





il Forum  
del **FUTURO**  
**QUOTIDIANO**

da **COMOLI FERRARI**

# Scenari di FUTURO QUOTIDIANO

[www.forumfuturoquotidiano.it](http://www.forumfuturoquotidiano.it)



## forum virtuale scenari reali



Gli appuntamenti per ragionare insieme a dei professionisti, dei visionari, **Giuliano Noci**, Politecnico di Milano, **Carlo Alberto Carnevale Maffè**, SDA Bocconi, **Maurizio Melis**, Radio24, **Gianni Massa** Consiglio Nazionale degli Ingegneri, **Fabio Sottocornola**, Corriere della Sera, per costruire una community professionale, per coinvolgere le istituzioni e

chiunque possa contribuire a sviluppare un progetto di crescita che abbia nell'impiantistica e nella digitalizzazione il suo motore.

Un serio esame di come **costruire un futuro sostenibile**, utilizzando le tecnologie impiantistiche per **migliorare gli stili di vita**, condividendo l'approccio integrato che porta a esperienze sempre più personalizzate, analizzando il quotidiano personale e professionale, con dati, ricerche, analisi di importanti istituti e professionisti.

Eventi che mettono **la persona al centro e la tecnologia al suo servizio**. La prima fase de **Il Forum del Futuro Quotidiano** porta proposte per **azioni concrete** e attività di education a supporto. Una community che sta crescendo per **progettare insieme** nuovi scenari che dalla filiera impiantistica si aprano a tutti gli stakeholder.



[www.comoliferrari.it](http://www.comoliferrari.it)

